

• Revista de Prensa •
03 de mayo de 2019



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
SECTOR				
1	03/05/2019	Expansión, 6	Los particulares se pasan al rénting de coches	Escrita
2	03/05/2019	ABC, 37	El sector ve un espejismo en el alza de las ventas de coches en abril	Escrita
3	03/05/2019	ABC Sevilla, 36	A todo gas por el «puente» a Cádiz	Escrita
4	03/05/2019	Ideal Almería, 64	Medicamentos para la España vacía	Escrita

Los particulares se pasan al rénting de coches

ANÁLISIS por Sergio Piccione

Pese al buen resultado de las ventas de coches en abril, que se cerró con un alza del 2,5% en el volumen de matriculaciones, rompiendo la racha de siete meses consecutivos a la baja, sigue habiendo gran preocupación en las empresas del sector por la evolución del mercado. El principal motivo de esta angustia es la supuesta atonía de los compradores particulares, es decir, aquéllos que adquirirían el coche de una forma tradicional. La mayoría de ellos, tras conseguir una financiación para pagarlo a plazos, y los menos, haciendo un pago al contado.

Este tipo de comprador acaparaba, hace una década, el 64,1% de las ventas. Aunque eran tiempos de crisis y era muy sensible a los descuentos, al final lo que pagaba aseguraba un buen margen de rentabilidad a las marcas. Pero todo eso es ya historia. En abril el particular ha aglutinado el 38,3% de las ventas.

Cabe preguntarse si los mensajes que desde la Administración y los ayuntamientos se han enviado contra los vehículos con motor diésel en particular, y contra el automóvil en general, han traumatizado tanto al ciudadano que ya no compra coches. Aunque algo de eso ha ocurrido, el análisis del mercado muestra que no es así pero que, en esta incertidumbre, el potencial comprador busca alternativas a la compra tradicional que, temía, podía dejarle con la propiedad de dos toneladas de acero, plásticos y vidrio, y sin ninguna utilidad porque algún ayuntamiento hubiera prohibido su circulación.

Pago por uso

Como consecuencia lo que se ha producido es que, en un país muy apegado a la propiedad, se ha empezado a asumir como válida la argumentación del pago por uso. En apenas un par de años se ha producido un sensible desplazamiento de los compradores de coches particulares hacia la fórmula del rénting o similares. Y eso está haciendo que las ventas atribuidas a particulares bajen ya que las que se realizan como rénting a particulares aparecen en el canal de ventas a Flotas y Empresas.

Analizando las ventas de abril, el mayor impulso a la subida ha llegado de la mano de las alquiladoras, que apuraron hasta el último minuto para hacer sus compras de cara a la temporada turística y que fueron el canal de ventas que más creció (un 27,2%) para totalizar 37.948 unidades. Pero el canal de Flotas y Empresas, que sólo incrementó sus matriculaciones un 16,3% (no hay que olvidar que la subida del conjunto del mercado fue

del 2,5%), sumó 60.611 coches nuevos, el 52% del total.

Ahora, hay que tener en cuenta que, según los datos de la DGT suministrados por Autoinfor, de los registros del canal de Flotas y Empresas, 24.850 coches fueron contratos de rénting que, si se comparan con los que se produjeron en abril de 2018, suponen un incremento del 20,5%. Un alza siete puntos superior al que experimentaron las flotas. Si, además, esos 24.850 coches se suman a los matriculados en el canal de particulares se obtiene un total de 70.577 vehículos, es decir, un 60% de las ventas. Un peso similar al que tenían las matriculaciones a particulares hace una década.

Estos cálculos no son exactos al 100%, pero revelan una continua y cada vez más acelerada deserción del sistema tradicional de compraventa en favor de estas nuevas vías de financiación que, además de interesantes para los compradores, pueden suponer tam-



El rénting ofrece oportunidades a clientes, marcas y concesionarios.

bién oportunidades de negocio para las marcas y sus concesionarios, siempre quejosos respecto a la rentabilidad de sus negocios.

Parece seguro que estas nuevas formas de acceso y disfrute de un automóvil van a tener en los próximos años un gran desarrollo porque son las propias marcas, y no las instituciones financieras, las que están empujando para que así sea. El rénting hace muchos años que ha sido una opción, pero los inconvenientes superaban con mucho las ventajas que tenían. En muchos casos no se podía ni elegir el color, ni el equipamiento del coche lo que, en un producto que sigue siendo pasional, producía rechazo al usuario.

Retorno

Pero eso ha cambiado y las ofertas que hacen las marcas en un plan de alquiler a largo plazo o de pago por uso, entre otras opciones, dan amplias posibilidades de elección. Ante esto, surge una pregunta: ¿Cómo van a manejar las marcas el retorno de coches usados por estas fórmulas, con dos, tres o cuatro años de antigüedad? La respuesta habitual es que serán bien recibidos porque es la vejez óptima de un coche para conseguir la máxima rentabilidad en el mercado de ocasión que, actualmente, es más rentable que el de coches nuevos. A lo mejor los fabricantes consideran que la fórmula para ganar más dinero es fabricar coches nuevos para terminar vendiéndolos como usados.

Hace una década, acaparaban el 64,1% de las ventas; en abril, la cifra se situó en el 38,3%

Subida del 2,6%

El sector ve un espejismo en el alza de las ventas de coches en abril

U. MEZCUA MADRID

Las matriculaciones de turismos y todoterrenos crecieron en abril un 2,6% –no un 5%, como inicialmente se publicó, por un fallo en el conteo de la DGT en 2018–, hasta las 119.417 unidades. El incremento, fruto del alza del canal de empresas –un 13,3%, con 36.421 vehículos–, y el de alquiladores –37.943, un 27,1% más– supone un respiro tras siete meses de descenso. No obstante, desde el sector temen que sea un espejismo. «Se compara abril de 2019, con Semana Santa, con 2018, donde fue en marzo. Si se toma el dato de ambos meses y se compara con el bimensual del año pasado, las matriculaciones caerían un 1%», aseguran.

Anfac, Faconauto y Ganvam, las tres principales patronales de la automoción, resaltan la debilidad del canal de particulares, que cayó un 17,3%, hasta 45.503 unidades. En el acumulado del año también dominan los números rojos, con un retroceso del 4,5%, hasta 436.328 vehículos; y del 11,1% para este canal, el de más volumen.

«Los datos ya apuntan la tendencia a la baja que, creemos, tendrá el conjunto del ejercicio», explica Noemí Navas, de Anfac (fabricantes). Un retroceso que Faconauto (concesionarios) cree que podría alcanzar el 5% a final de año, con un mercado de 1,2 millones de vehículos. Ambas asociaciones culpan a la incertidumbre tras los anuncios de restricciones a los coches térmicos.

Las reservas hoteleras superan el 96% en la provincia para los días clave de la Motorada, que hoy comienza

A todo gas por el «puente» a Cádiz

JAVIER RODRÍGUEZ CÁDIZ

El «puente» festivo que celebra la comunidad de Madrid beneficia directamente a la provincia de Cádiz, que este fin de semana será sede del Gran Premio de Motociclismo, en Jerez. La patronal de hostelería (Horeca) ha publicado sus previsiones para los próximos tres días y apunta a una ocupación de hasta el 96,7% para los días claves de la Motorada. Localidades como El Puerto, Rota, Chiclana y Arcos figuran entre las mejor posicionadas para albergar a los 140.000 moteros que, según la Delegación de Gobierno, se esperan en el Circuito jerezano. El presidente de los empresarios de hostelería, Antonio de María Ceballos, confirma que los bares podrán cerrar dos horas más tarde de lo habitual.

La celebración de este premio lleva 30 años de carrera y en la última década ha sido cuando ha eclosionado convirtiéndose en un se-

llo de identidad de la marca Andalucía. El pasado año, distintas fuentes subrayaron que la Motorada movió en la provincia unos 53 millones de euros.

El Plan de seguridad del Gran Premio de Jerez 2019 se activará este viernes y se cerrará en la tarde del domingo una vez concluya la prueba deportiva y se normalice la situación en las vías del entorno. La celebración de este acontecimiento deportivo supone una gran concentración de personas y un aumento de los desplazamientos por el territorio andaluz que hace necesario tanto analizar los riesgos asociados, como planificar las medidas necesarias para prevenirlos y vertebrar respuesta a la población ante las posibles incidencias que puedan ocurrir durante las celebraciones.

El Comité Asesor se reunió el pasado martes con la participación de los principales responsables de los operativos y cuerpos y fuerzas de seguridad for-

Asistencia
El operativo especial desplegado espera la llegada de 140.000 aficionados

Economía
La previsión es superar el impacto económico de 53 millones del pasado año



Jerez y El Puerto se llenan de moteros con ocasión del Gran Premio

mado por unos 800 efectivos. El evento deportivo tendrá lugar el domingo aunque previamente se desarrollarán las sesiones de entrenamiento libres y de clasificación que hacen necesarias la supervisión del y prevención de recursos al amparo del plan. Como

novedad, el dispositivo contará este año con una sala única de coordinación donde estarán presentes los responsables de todos los operativos que integran el Plan, así como los del circuito y otras empresas que forman parte del dispositivo, para avanzar en la coordinación y gestión de las incidencias que se produzcan.

En esa sala se recibirán las imágenes de las ocho cámaras desplegadas por el Plan -las instaladas por el GREA, la Guardia Civil y el propio circuito-, con lo que se podrá tener, al minuto, una instantánea del recinto y sus alrededores.

Entre las incidencias hasta el momento cabe señalar la muerte de un motorista de 57 años en un accidente ocurrido el miércoles en la C-3102 de Jerez

Más aparcamientos

Este año se amplía la bolsa de aparcamientos hasta las 13.000 plazas para motos. Para ello, se han retirado las casetas de autoescuela, se ha mejorado y acondicionado el aparcamiento C, que tenía dificultades de organización y se han tomado medidas importantes de señalización. Esto va a permitir que se incremente el número de vehículos hasta llegar a los 8.000 en este aparcamiento, lo que supone que, sin contar al aparcamiento interior, se llegará a las 26.000 plazas entre coches y motos.

En lo que se refiere al dispositivo sanitario, se establecen medios extraordinarios a fin de atender las posibles afectaciones y se refuerzan los medios provinciales sanitarios del Área de Gestión Sanitaria Norte de Cádiz, el distrito de Atención Primaria de Salud de Bahía-La Janda y hospitales de Jerez, Puerto Real, Cádiz, San Carlos y concertados para dar cobertura a la cita deportiva y continuar con su actividad cotidiana.

El inicio de la Motorada arranca con una huelga de basuras indefinida en el Puerto de Santa María.

Medicamentos para la España vacía

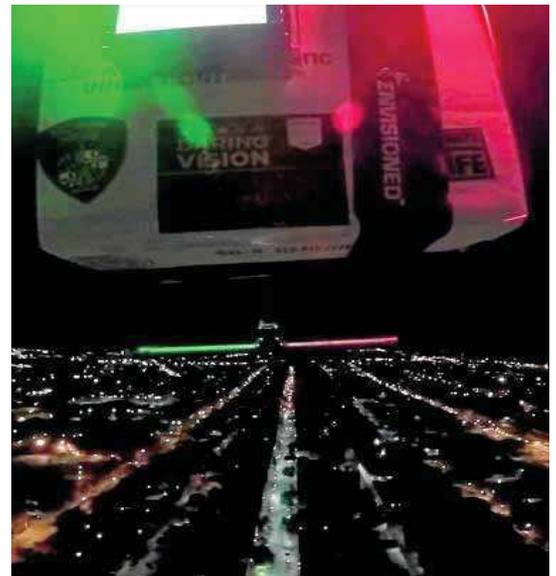
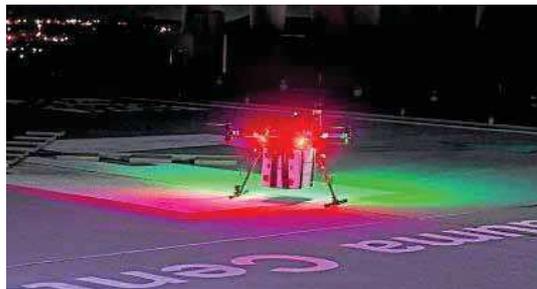
El ensayo en Teruel para llevar fármacos a pueblos con drones coincide con el traslado de un riñón para su trasplante en EE UU a través de ese aparato

de IKER CORTÉS

Si hace unas semanas, la Dirección General de Tráfico incorporaba a sus dotaciones varios drones con el fin de vigilar las carreteras españolas, ayer salía a la luz una nueva utilidad para estos aparatos en el campo de la sanidad. Gea de Albarracín, una localidad de la provincia de Teruel con apenas 375 habitantes, será el escenario para una experiencia piloto: la de la distribución de medicamentos a través de estos vehículos aéreos no tripulados.

Patrocinada por el Ministerio de Industria y con la participación del Aeropuerto de Teruel, la cooperativa distribuidora de medicinas Novalita, la consultora Ve Global y la empresa especializada en drones Delsat, según señala el 'Heraldo de Aragón', la intención de la prueba es demostrar la eficacia de estas aeronaves para llevar fármacos a lugares mal comunicados, ya sea porque están aislados debido a su orografía o climatología adversa o porque han sufrido alguna catástrofe.

Según explica Francisco Yuste, director ejecutivo de Delsat, para la prueba se utilizará un dron comercial «adaptado» a las necesidades de esta experiencia. Así las cosas, se ha desarrollado un contenedor con un peso total de 25 kilos, de los cuales 10 corresponderán a la carga útil de los medicamentos. Los fármacos viajarán en él a una temperatura de entre 15 y 25 grados, si



Tres imágenes del vuelo que realizó el dron de la Universidad de Maryland, con el riñón a bordo. :: AFP

bien el sistema contará con un compartimento y un sistema de refrigeración que permitirá trasladar otros productos como vacunas, que requieren temperaturas más bajas para su mantenimiento.

En principio, la experiencia piloto se llevará a cabo entre los próximos meses de junio o julio, aunque podría llegar a aplazarse hasta septiembre. El vehículo saldrá del Aeropuerto de Teruel, ubicado a 20 kilómetros de Gea de Albarracín. Se ha escogido esta localidad porque

dispone de una farmacia abierta asociada a Novalita. En todo caso, la prueba es totalmente experimental puesto que la normativa actual sobre drones impide su utilización para la distribución de mercancías.

La iniciativa que se va a poner en marcha en la provincia de Teruel coincide con un hito histórico: el del primer traslado de un órgano por medio de un dron. Ocurrió el pasado 19 de abril, de madrugada. A la 1:30 horas, un pequeño dron despegó de un aparcamiento de Bal-

timore con un riñón refrigerado a bordo y recorrió 4,5 kilómetros hasta aterrizar sobre el techo del hospital universitario de Maryland. Hizo falta una autorización especial de sobrevuelo para esta misión

La normativa actual impide la utilización de drones para distribuir mercancías

de diez minutos, y la Policía cerró por precaución las calles sobre las que se desplazó el aparato, que volaba a 120 metros de altitud. Pese a todo, la experiencia concluyó con éxito, pues una mujer recibió el nuevo órgano.

«Creo que de aquí a unos cinco años empezaremos a ver entregas de órganos de forma más regular», explicó a la AFP el médico Joseph Scalea, cirujano y líder del proyecto en el centro médico de la Universidad de Maryland.